



Zur Umsetzung unserer unserer dynamischen Wachstumsstrategie, suchen wir einen weiteren Vertriebsleiter Deutschland:

Vertriebsleitung Deutschland (m/w/d)

Standort:
Vertriebsgebiet/Homeoffice
Arbeitsbereich: Vertrieb
Vertragsart unbefristet:
Vollzeit
Eintrittsdatum: ab sofort

AUSZUG AUS DEINEN TÄTIGKEITEN:

- Du leitest fachlich und disziplinarisch ein Team von externen Vertriebsmitarbeitern und bist verantwortlich für die Performance der regionalen Vertriebsteams sowie deren Ausrichtung auf strategische Ziele
- Zusätzlich übernimmst Du die fachliche Führung eines Teams von 3-4 internen Vertriebsmitarbeitern, die eng mit dem Außendienst agieren
- Du betreust ausgewählte Kunden innerhalb des Gebietes, setzt Ziele, überprüfst Ergebnisse und leitest Maßnahmen ab
- In Zusammenarbeit mit KAM Trade leitest Du jährliche Review-Meetings und setzt die beschlossenen Maßnahmen gemeinsam mit Deinem Team um
- Zu Deinem Verantwortungsbereich zählen auch monatliche Leistungsbewertungen und die Entwicklung von Wachstumsstrategien
- Du pflegst eine regelmäßige Feedbackkultur, identifizierst und managst den Schulungsbedarf Deines Teams
- Du etablierst Leitlinien für Verhandlungslimits bei Projekten und analysierst regionale Ergebnisse, um notwendige Korrekturmaßnahmen zu implementieren

DAS BRINGST DU MIT:

- Abgeschlossene elektrotechnische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium
- 3 Jahre Erfahrung in der Führung erfolgreicher Vertriebsteams sowie im 3-Stufen-Vertrieb
- Fundierte Kenntnisse in der Lichtbranche oder Erfahrung in verwandten Branchen, idealerweise mit entsprechendem Netzwerk
- Fortgeschrittene Kenntnisse in MS Office, Salesforce und Präsentationsprogrammen
- Charismatische Vertriebspersönlichkeit mit unternehmerischer Denkweise und hervorragenden Kommunikationsfähigkeiten
- Authentischer Teamplayer mit Vorbildfunktion und Coach-Mentalität
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse sind Voraussetzung
- Pkw-Führerschein

- Du gibst Anregungen für die Portfolioentwicklung und nimmst an Messen und Kundenveranstaltungen teil

BENEFITS



KLEINE GOODIES



PERSONALRABATT /
CORPORATE
BENEFITS



30 TAGE URL AUB



MODERNE
ARBEITSPLÄTZE



MONEY, MONEY VL
ZULAGE



FLEXIBLE
ARBEITSZEITEN /
HOMEOFFICE



E-LEARNING TOOL



SUBVENTIONIERTER
MITTAGSTISCH



JOBBIKE LEASING

SLV, Marke und Business Unit zugleich, ist Teil der SLV Lighting Group GmbH, die als marktführendes Unternehmen von innovativen Beleuchtungssystemen, technischem Licht und Wohnraumbeleuchtung seit der Gründung im Jahre 1979 international erfolgreich wächst.

Mit einem klaren Blick für den Markt und einem Gespür für innovative Vertriebsansätze passt Du unsere Verkaufsorganisation kontinuierlich den aktuellen Anforderungen an und führst Dein Team strategisch und operativ zum Erfolg. Dein Ziel: Die vereinbarten Budgetziele nicht nur erreichen, sondern übertreffen. Klingt spannend? Dann freuen wir uns auf Deine Unterlagen:



SLV GmbH

Diane Brzenczek
Daimlerstr. 21-23
52531 Übach-Palenberg
www.slv.de

Seite Drucken
[PDF]