



Du brennst für den strategischen Vertrieb und begeisterst Kunden mit maßgeschneiderten Lösungen im Projektgeschäft ? Dann bewirb Dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

Head of Projects & Lightplanning (m/w/d)

Standort: Übach Palenberg
/Düsseldorf / 40% HO

Arbeitsbereich: Sales

Vertragsart unbefristet:
Vollzeit

Eintrittsdatum: ab sofort

DEINE AUFGABEN:

- Aufbau und Etablierung eines leistungsstarken Kompetenzzentrums für Lichtplanung, technische Beratung und Projektunterstützung
- Verantwortung für die operative Steuerung und Priorisierung von Projektanfragen und Bewertung von Projektchancen
- Sicherstellung einer kontinuierlichen Weiterentwicklung, effizienter Prozesse, transparenter Workflows und einer hohen Projektqualität.
- Ressourcen- und Kapazitätsplanung innerhalb der Bereiche Projektmanagement, Lichtplanung und technische Projektunterstützung.
- Fachliche und disziplinarische Führung sowie Weiterentwicklung des Teams Project & Light Planning.
- Enge Zusammenarbeit mit Key Account Management, Vertriebsaußendienst, Produktmanagement, Operations und Customer Service.
- Entwicklung und Implementierung von Standards, Prozessen und KPI-basierten Steuerungsinstrumenten
- Aktive Weiterentwicklung des Projekt-Funnels und daraus resultierendem Projektforecast
- Unterstützung der Vertriebsorganisation durch technische Expertise und anwendungsorientierte Lichtlösungskompetenz
- Identifikation von Optimierungspotenzialen sowie aktive Mitgestaltung der Weiterentwicklung des Projektgeschäfts

DAS BRINGST DU MIT:

- Mehrjährige Führungserfahrung im Projektmanagement, Projektgeschäft, Lichtdesign, Lichtplanung oder einem vergleichbaren technischen Umfeld
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Beleuchtung, Lichtenwendungen oder technischer Projektlösungen.
- Erfahrung im Aufbau und der Weiterentwicklung von Teams, Prozessen und Organisationsstrukturen.
- Ausgeprägte Kompetenz in der Steuerung komplexer Projekte und funktionsübergreifender Zusammenarbeit.
- Hohe Prozess-, Organisations- und Methodenkompetenz
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen, idealerweise Salesforce
- Analytische, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kompetenz im Bereich Leadership, Kommunikation und Handlungsstärke
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

BENEFITS



KLEINE GOODIES



PERSONALRABATT /
CORPORATE
BENEFITS



30 TAGE URL AUB
HEILIGABEND UND
SILVESTER FREI

SLV, Marke und Business Unit zugleich, ist Teil der SLV Lighting Group GmbH, die als marktführendes Unternehmen von innovativen Beleuchtungssystemen, technischem Licht und Wohnraumbeleuchtung seit der Gründung im Jahre 1979 international erfolgreich wächst.



MODERNE
ARBEITSPLÄTZE



URLAUBS- UND
WEIHNACHTSGELD
VL ZULAGE



FLEXIBLE
ARBEITSZEITEN /
HOMEOFFICE



E-LEARNING TOOL



SUBVENTIONIERTER
MITTAGSTISCH



JOBBIKE LEASING

Wir freuen uns auf deine Bewerbung! Werde Teil
unseres Teams und gestalte die Zukunft mit uns. Bewirb
Dich jetzt:

SLV GmbH

Daimlerstr. 21-23
52531 Übach-Palenberg
www.slv.de

Seite Drucken
[PDF]